

Analisis Dataset Transaksi Penjualan Minimarket Menggunakan Algoritma Generalized Sequential Pattern Berbasis Web

Ong William Raven Wijaya^a, Ramos Somya^b

^{a,b}Teknik Informatika. Universitas Kristen Satya Wacana, Jawa Tengah 50711

^a 672018070@uksw.edu, ^b ramos.somya@uksw.edu

ABSTRAK

Minimarket merupakan salah satu bidang usaha ritel yang menjual berbagai macam barang. Minimarket dapat dijumpai di berbagai tempat seperti di stasiun pengisian bahan bakar, stasiun kereta api, dan di pinggiran jalan. Usaha bisnis ini mengalami pertumbuhan yang sangat pesat. Berdasarkan hasil wawancara dari Katadata.co.id dengan Ketua Umum Asosiasi Perusahaan Retail Indonesia (Aprindo). Pertumbuhan minimarket lebih dari 15 persen per tahunnya. Berdasarkan data tersebut para pemilik bisnis ini membutuhkan strategi untuk dapat bersaing dengan kompetitornya. Oleh karena itu diperlukan berbagai macam strategi agar pemilik bisnis minimarket dapat bersaing dengan kompetitornya. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis dataset transaksi penjualan pada minimarket dengan menggunakan algoritma Generalized Sequential Pattern (GSP) berbasis website untuk menemukan pola sekuensial yang diperlukan untuk menyusun berbagai macam strategi. Penelitian ini menggunakan sebuah data transaksi salah satu minimarket di kota Salatiga yang berisi 321 data transaksi. Pencarian rule dengan nilai support sebesar 2 dan berhasil membangkitkan 53 rule. Salah satu rule yang didapatkan adalah < 'Cap Lang Minyak Kayu Putih 30Ml', 'Antangin Jrg Obat Masuk Angin Sirup 5X15ml'}>. Rule tersebut dapat dipertimbangkan untuk menentukan letak produk agar mempermudah pembeli menemukan barang sehingga meminimalisir kerugian yang diakibatkan karena barang tidak laku.

Kata kunci: data mining, generalized sequential pattern, transaksi penjualan

ABSTRACT

Minimarket is a retail business that sells various kinds of goods. Minimarkets can be found in various places such as gas stations, train stations, and on the roadside. This business is experiencing very rapid growth. Based on the results of an interview from Katadata.co.id with the General Chairperson of the Indonesian Retail Company Association (Aprindo). The growth of minimarkets is more than 15 percent per year. Based on this data, these business owners need a strategy to be able to compete with their competitors. Therefore, various strategies are needed so that minimarket business owners can compete with their competitors. This study aims to analyze sales transaction datasets at minimarkets using a website-based Generalized Sequential Pattern (GSP) algorithm to find sequential patterns needed to develop various strategies. This study uses transaction data from one of the minimarkets in the city of Salatiga which contains 321 transaction data. Rule search with a support value of 2 and succeeded in generating 53 rules. One of the rules obtained is <{ 'Cap Lang Minyak Kayu Putih 30Ml', 'Antangin Jrg Obat Masuk Angin Sirup 5X15ml'}>. These rules can be considered to determine the location of the product to make it easier for buyers to find goods to minimize losses caused by unsold goods.

Keywords: data mining, generalized sequential pattern, sales transaction



1. PENDAHULUAN

Minimarket merupakan salah satu bidang usaha ritel yang menjual berbagai macam barang. Minimarket dapat dijumpai di berbagai tempat seperti di stasiun pengisian bahan bakar, stasiun kereta api, dan di pinggiran jalan. Usaha bisnis ini mengalami pertumbuhan yang sangat pesat. Berdasarkan hasil wawancara Katadata.co.id. vaitu dengan Ketua Umum Asosiasi Perusahaan Retail Indonesia (Aprindo) Roy N. Saat ini minimarket adalah industri retail yang paling berkembang, lebih dari 15 persen per tahunnya [1]. Berdasarkan data tersebut para pemilik bisnis ini membutuhkan strategi untuk dapat bersaing dengan kompetitornya.

Salah satu strategi yang dapat dilakukan adalah dengan menentukan posisi letak barang yang saling berhubungan di minimarket. Tata letak toko yang tertata rapi dan berorientasi pada keinginan konsumen menjadi nilai tambah bagi perusahaan dalam menarik minat belanja konsumen [2]. Menurut [3], dengan memajang produk di dalam toko dan etalase, dapat memberi pengaruh besar terhadap penjualan.

Letak barang yang tidak teratur dapat membuat konsumen bingung menemukan barang yang ingin di beli, hal memungkinkan ini konsumen membatalkan melakukan pembelian dan dampaknya adalah menumpuknya stok pada akhirnya barang vang akan menyebabkan kerugian [4]. Untuk mengatasi hal tersebut, diperlukan strategi untuk mengatur tata letak kombinasi Selain barang. tata letak barang, berdasarkan penelitian [5] dan [6], mengatur harga dan kelengkapan barang iuga dapat menjadi strategi dalam meningkatkan penjualan.

Persediaan adalah salah satu faktor penting penentu kelancaran dalam penjualan, oleh karena itu persediaan harus dikelola dengan baik. Jika stok produk kurang, akan membuat pelanggan kecewa dan jika stok berlebih, mengakibatkan penumpukan barang dan menimbulkan kerugian [7].

Pada penelitian yang berjudul Aplikasi Data Mining Menggunakan Algoritma Generalized Sequential Pattern (GSP) untuk Menentukan Aturan Assosiasi Pada Transaksi Peminiaman Perpustakaan STMIK **BUDIDARMA** Medan, dibahas bahwa perpustakaan **STMIK** Medan Budidarma belum memanfaatkan data sirkulasi buku sehingga mengakibatkan kurangnya ketersediaan buku dan tata letak buku yang tidak teratur sehingga pengunjung sulit menemukan buku yang dibutuhkan. Pada penelitian ini menggunakan algoritma **GSP** untuk mengatasi permasalahan yang ada dengan algoritma GSP dapat digunakan untuk membantu menjaga ketersediaan buku-buku yang memiliki relasi agar berimbang dan dapat membantu pengaturan peletakan buku-buku yang berelasi pada rak-rak buku [8]. Hal ini juga didukung dalam penelitian yang berjudul Algoritma Generalized Sequential Pattern untuk Menggali Data Sekuensial Sirkulasi Buku Pada Perpustakaan UK Petra. Dari hasil pengujian aplikasi, disimpulkan bahwa algoritma Generalized Sequential Patterns (GSP) bisa digunakan untuk mendapatkan association sequential pattern rule dari data transaksi sirkulasi buku perpustakaan UK Petra [9].

Penelitian sebelumnya juga didukung oleh penelitian yang dilakukan oleh [10] dengan judul Pengenalan Pola Transaksi Sirkulasi Buku Pada Database Perpustakaan Menggunakan Algoritma Generalized Sequential Pattern. Pada penelitian ini dibuat aplikasi berbasis *desktop* untuk melakukan analisis dengan algoritma GSP.

Pada penelitian yang berjudul Pengembangan Aplikasi *Market Basket Analysis* Menggunakan Algoritma Generalized Sequential Pattern pada



Supermarket, membahas mengenai memanfaatkan data transaksi pelanggan untuk mendapatkan rekomendasi dalam menentukan tata letak produk dan menjaga ketersediaan stok produk yang berelasi agar berimbang. Penelitian ini menyelesaikan permasalahan tadi dengan menggunakan algoritma GSP dan disimpulkan bahwa algoritma GSP dapat memenuhi kedua informasi yang dibutuhkan [4].

Pada penelitian yang berjudul Penentuan Rekomendasi Produk Dengan Metode Data Mining Asosiasi *Generalized Sequence Pattern* (GSP), penelitian ini bertujuan untuk mengetahui produk-produk yang diminati dari sebuah *online shop* di Jogja pada tiap wilayah (Jawa, Sumatera, Kalimantan, dan Sulawesi) sehingga dapat meningkatkan penjualan. Dari hasil yang didapat menunjukan bahwa hasil penelitian yang dilakukan menunjukan akurasi yang tinggi [11].

Menurut [12], Algoritma generalized sequential patterns (GSP), atau apriori all, merupakan algoritma yang bertujuan untuk menemukan seluruh pola sekuensial maupun non sekuensial. Algoritma GSP digunakan pada mining sequence dan cocok untuk menjawab masalah mining sequence yang didasarkan pada prinsip algoritma Apriori, di mana algoritma GSP akan membangkitkan frequent sequences, sedangkan algoritma Apriori akan membangkitkan frequent itemset. Selain untuk menemukan aturan asosiasi, fungsi dari algoritma GSP yaitu menemukan pola sekuensial.

```
\begin{array}{lll} L_1 = \{ \text{large 1-sequences} \}; \\ \textbf{for} & (\texttt{k} = 2; \ \texttt{L}_\texttt{k} \neq \varnothing; \ \texttt{k++}) \ \textbf{do} \\ & \textbf{begin} \\ & \texttt{C}_\texttt{k} = \texttt{New candidates generated from L}_\texttt{k-1} \\ & \textbf{foreach customer-sequences in the database do} \\ & & \texttt{Increment the count of all candidates in C} \\ & & \texttt{that are contained in c.} \\ & \texttt{L}_\texttt{k} = \texttt{Candidates in C}_\texttt{k} \ \texttt{with minimum support.} \\ & \textbf{end} \end{array}
```

Gambar 1. Algoritma GSP [12] [13]

Algoritma GSP bekerja dengan cara melakukan *multiple passes* melalui data yang ada untuk mencari pola sekuensial.

Algoritma ini terdiri dari beberapa fase, Fase pertama adalah menentukan *support* dari setiap *item* yang mana merupakan nomor dari *data-sequences* yang termasuk *item-item* tersebut pada akhir fase ini [14].

Algoritma ini berguna dalam mencari item termasuk dalam frequent memenuhi batas minimum support. Setiap menghasilkan sebuah freauent sequence yang pertama yang terdiri dari item tersebut. Setiap subsequence pada masing-masing fase diawali sekumpulan calon kandidat. Calon kandidat suatu frequent-sequence adalah dihasilkan pada fase sebelumnya. Sekumpulan calon candidate tadi digunakan untuk menemukan frequent sequences baru yang memiliki potensi atau candidate sequences. candidate sequence mempunyai lebih dari satu item dari pada calon sequence, sehingga seluruh candidate sequences pada suatu fase akan memiliki item dengan nomor yang sama. Support dari candidate sequences ini ditemukan selama proses melalui data yang ada [14].

Gambar 2. Algoritma *Generate* Kandidat dari Lk-1 [12] [13]

Setelah fase tersebut berakhir, algoritma GSP menghasilkan candidate sequences yang termasuk dalam frequent, di mana frequent candidate tersebut akan digunakan sebagai calon candidate untuk fase selanjutnya. Algoritma GSP akan berakhir apabila tidak ada lagi frequent sequences pada akhir suatu fase, atau ketika tidak ada lagi candidate sequences yang dihasilkan [14].

Berdasarkan latar belakang yang telah dijelaskan, permasalahan yang muncul adalah bagaimana memperoleh informasi

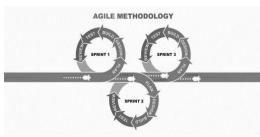


pengaturan tata letak, harga, dan kelengkapan dengan barang tepat. Permasalahan ini dapat diatasi dengan menganalisis dataset transaksi penjualan pada minimarket dengan algoritma GSP. Algoritma GSP dapat digunakan untuk menemukan kombinasi barang yang biasa dibeli oleh konsumen, dengan adanya pola ini pemilik minimarket dapat mengatur tata letak barang dengan menempatkan barang vang berhubungan berdekatan, sedangkan untuk pengaturan harga pemilik dapat memberi paket diskon pada barang yang berhubungan dan pemilik minimarket dapat menambah stok barang yang paling menjaga kelengkapan diminati untuk barang. Pada penelitian ini akan dibuat aplikasi berbasis web untuk menganalisis penjualan dataset transaksi pada minimarket dengan menggunakan algoritma GSP. Aplikasi berbasis web bertujuan untuk mempermudah pengguna dari berbagai device dan sebagai pengembangan lebih lanjut dari penelitianpenelitian sebelumnya.

2. METODE PENELITIAN

Penelitian ini menggunakan metode *agile*. *Agile* merupakan sebuah metodologi untuk mengembangkan *software* berbasis prinsip iteratif dan *repetitive* dimana keperluan dan solusi pengembangan *software* berubah terus menerus.

Metode *agile* mengutamakan kegesitan sehingga metode *agile* ini sangat cepat dalam proses pengembangan. Selain itu, metode *agile* juga dapat mengatasi perubahan dan proses perbaikan dalam waktu singkat. Tahapan - tahapan penelitian diilustrasikan pada Gambar 3.



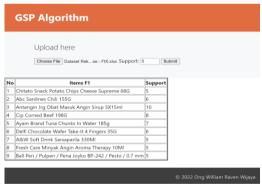
Gambar 3. Gambaran Umum Metodologi

Agile [15]

Tahap pertama adalah Planning. Tahap Planning adalah tahap mengumpulkan data diperlukan dalam pembuatan program. Pengumpulan data di lakukan melalui wawancara pada pemilik minimarket. Selanjutnya membuat design tampilan program atau *UI* dan proses yang akan dilakukan di dalamnya sesuai dengan data yang telah didapat. Setelah melakukan design tahap selanjutnya adalah Coding. Tahap ini merupakan implementasi dari design yang telah dibuat ke dalam bentuk program. Tahap terakhir adalah menguji fitur dan melakukan review. Tahap ini mengetahui kekurangan program. Setelah selesai maka akan lanjut ke sprint berikutnya dengan tahap yang sama. Siklus akan berakhir hingga tidak ada pengembangan lagi dan aplikasi sudah sesuai dengan requirement.

3. HASIL DAN PEMBAHASAN

Dalam Aplikasi ini hanya terdapat 1 halaman berikut implementasi halamannya.



Gambar 4. Halaman Utama

Gambar 4 adalah halaman utama dari website. Pada halaman ini pengguna dapat mengupload data transaksi dengan mengklik tombol choose file dan memasukkan nilai support dan menekan tombol submit untuk menampilkan hasil.

Berikut adalah tabel yang berisi kode produk untuk setiap produk untuk mempermudah melihat data.



| | Tabel 1. Kode Produk |
|--------------------|-------------------------------|
| Kode Produ k | Nama Produk |
| 0 | Axe Deodorant Bodyspray |
| U | Harumkan Indonesia 135M" |
| 1 | "Beng-Beng Wafer Chocolate |
| | 20G" |
| 2. | "Citra Pearly White Uv Face |
| 2 | Moisturizer 40G" |
| 3 | "Counterpain Obat Gosok Cream |
| 3 | 30G" |
| 4 | "Cap Lang Minyak Kayu Putih |
| | 30M1" |
| | Dst |

Transaksi penjualan berisi produk terjual di sebuah minimarket ditampilkan pada tabel transaksi penjualan:

| Custome r ID | Dat e | Product Name |
|-----------------|----------|-----------------------------------|
| | 19 | {11, 28, 29} |
| | 20 | {22, 78, 79} |
| 0 | 22 | {92, 106, 36, 107, 108, 109, 110} |
| | 26 | {92, 106, 36, 107, 108, 109, 110} |
| Dst | | |

Berikut adalah Langkah penerapan algoritma GSP:

1. Hitung frekuensi atau jumlah item yang keluar pada transaksi, kemudian menentukan nilai minimum support. Pada penelitian ini support yang digunakan adalah 2. Berikut tabel produk beserta frekuensinya:

Tabel 3. Penetuan Frequent Sequence 1-Itemset (C1)

| Kode Produk | Jumlah | Kode Produk | Jumlah |
|----------------|--------|----------------|--------|
| 0 | 3 | 10 | 4 |
| 1 | 3 | 11 | 2 |
| 2 | 2 | 12 | 4 |

| 3 | 4 | 13 | 2 |
|---|---|-----|---|
| | | Dst | |

2. Hapus produk yang memilki nilai frekuensi dibawah 2, berikut hasilnya:

Tabel 4. Frequent 1-Sequence (L1)

| Kode Produk | Jumlah | Kode Produk | Jumlah | |
|----------------|--------|----------------|--------|--|
| 0 | 3 | 10 | 4 | |
| 1 | 3 | 11 | 2 | |
| 2 | 2 | 12 | 4 | |
| 3 | 4 | 13 | 2 | |
| Dst | | | | |

3. Kombinasikan 2 elemen dan hapus produk dengan nilai frekuensi dibawah 2, berikut adalah hasilnya:

Tabel 5. Frequent 2-Sequence (L2)

| Tabel 5. 1 requesti 2-sequence (E2) | | | | | |
|-------------------------------------|--------|----------------|--------|--|--|
| Kode Produk | Jumlah | Kode Produk | Jumlah | | |
| 0, 1 | 2 | 26, 64 | 2 | | |
| 4, 26 | 2 | 26, 94 | 3 | | |
| 6, 96 | 2 | 26, 101 | 2 | | |
| 20, 26 | 2 | 27, 42 | 2 | | |
| Dst | | | | | |

4. Ulangi langkah 3 hingga hanya tersisa 1 kombinasi produk atau tidak ada kombinasi lagi.

| Tabel 6. Frequent 3-Sequence (L3) | | | | | |
|--|--------|-------------------|--------|--|--|
| Kode Produk | Jumlah | Kode Produk | Jumlah | | |
| 0, 1 36 | 2 | 55, 56 103 | 2 | | |
| 27, 42 36 | 2 | 55, 61, 62 | 3 | | |
| 55, 56, 61 | 2 | 56, 61, 62 | 2 | | |
| 55, 56, 62 | 2 | 20 56, 125 | 2 | | |
| Dst | | | | | |



Tabel 7. Frequent 4-Sequence (L4)

| Kode Produk | Jumlah |
|----------------|--------|
| 55, 56, 61, 62 | 2 |

Jadi dari semua proses didapatkan hasil seperti tabel dibawah ini.

| Tabal | Q | Uacil |
|-------|---|-------|

| | l abel 8. Hasii | | | | | |
|-----|-----------------|---|------------------|---|-------------------|---|
| L1 | L2 | | L3 | | L4 | |
| 0 3 | 0, 1 | 2 | 0, 1 36 | 2 | 55, 56, 61, 62 | 2 |
| 1 3 | 4, 26 | 2 | 27, 42 36 | 2 | | |
| 2 3 | 6, 96 | 2 | 55, 56, 61 | 2 | | |
| 3 2 | 20, 26 | 2 | 55, 56, 62 | 2 | | |
| | | | Dst | | | |

5. Hasil pembangkitan frequent sequence Tabel 8 pada selanjutnya digunakan untuk pengambilan keputusan. Contoh Sequence pada L4 yaitu 55, 56, 61, 62 dimana konsumen akan membeli produk 55, 56, 61, dan 62 pada satu transaksi. Setiap sequence yang diperoleh dapat dihitung nilai support dan confidence-nya. Nilai menunjukkan support persentase keberadaan sequence tersebut dalam dataset, sedangkan nilai confidence menunjukkan seberapa kuat kombinasi item dalam sequence tersebut. Berikut adalah tabel perhitungan nilai support dan confidence tiap sequence.

Tabel 9. Perhitungan Nilai *Support* dan *Confidence*

| Rule | Suppor t | Support Value | Confide nce Value |
|------|-------------|------------------|-------------------------|
| L1 | | | |
| 0 | 3 | 9% | 100% |
| 1 | 3 | 9% | 100% |
| 2 | 2 | 6% | 100% |
| 3 | 4 | 12% | 100% |

| L2 | | | |
|-------------------|---|----|------|
| 0, 1 | 2 | 6% | 100% |
| 4, 26 | 2 | 6% | 100% |
| 6, 96 | 2 | 6% | 67% |
| 20, 26 | 2 | 6% | 50% |
| L3 | | | |
| 0, 1 36 | 2 | 6% | 67% |
| 27, 42 36 | 2 | 6% | 50% |
| 55, 56, 61 | 2 | 6% | 28% |
| 55, 56, 62 | 2 | 6% | 28% |
| L4 | | | |
| 55, 56, 61, 62 | 2 | 6% | 28% |
| · | | · | · |

Tabel 10. Total Rule Setiap Support

| Support | L1 | L2 | L3 | L4 |
|---------|----|----|----|----|
| 2 | 73 | 58 | 9 | 1 |
| 3 | 35 | 4 | | |
| 4 | 19 | | | |
| 5 | 9 | | | |

Berdasarkan hasil perhitungan support dan confidence dari beberapa rule yang dihasilkan pada Tabel 9 dapat dibuat berbagai macam strategi. Sebagai contoh salah satu rule yang dibangkitkan adalah <\chi^cap Lang Minyak Kayu Putih 30Ml', 'Antangin Jrg Obat Masuk Angin Sirup 5X15ml'}>. Rule tersebut terdiri dari 2 kombinasi produk (L2). Rule ini memiliki arti jika konsumen membeli Cap Lang Minyak Kayu Putih 30Ml, konsumen juga akan membeli Antangin Jrg Obat Masuk Sirup 5X15ml. Angin Rule tersebut didukung dengan nilai support count sebesar 0.06 dan nilai confidence sebesar 1. Selanjutnya rule tersebut dapat dipertimbangkan untuk menentukan tata letak produk agar mempermudah pembeli menemukan barang sehingga meminimalisir kerugian yang diakibatkan karena barang tidak laku. Rule lainnya adalah <{'Abc Kopi Instant Kopi&Gula+Susu 10X31g', *'Cadbury*



Chocolate Dairy Milk 30G'\{\Cip Corned Beef 198G`}>. Rule tersebut terdiri dari 3 kombinasi produk (L₃), dimana terdapat 2 sequential pattern, yaitu jika konsumen membeli AbcKopi Instant Kopi&Gula+Susu 10X31g dan Cadbury Chocolate Dairy Milk 30G pada transaksi pertama, maka pada transaksi kedua akan membeli Cip Corned Beef 198G. Rule tersebut didukung dengan nilai support count sebesar 0.06 dan nilai confidence sebesar 0.50. Rule tersebut dipertimbangkan untuk dipakai dalam pembuatan paket product bundling untuk mendorong pembeli membeli lebih banyak produk.

4. KESIMPULAN

Berdasarkan penelitian dan pengujian yang telah dilakukan, dengan mengunggah sebuah riwayat transaksi penjualan pada website, Aplikasi ini mampu menghasilkan rule-rule yang dapat diterapkan untuk membuat berbagai macam strategi untuk meningkatkan penjualan.

Saran yang diperlukan untuk meningkatkan sistem ini adalah mengenai penambahan fitur mengunduh *file* hasil perhitungan. Hal lain yang dapat dilakukan untuk meningkatkan sistem ini yaitu dengan melakukan penambahan dan pembaharuan fungsi.

DAFTAR PUSTAKA

- [1] Katadata, 2019. "Retail Minimarket Masih Tumbuh 1000 Gerai Tiap Tahun"., Tersedia [https://katadata.co.id/yuliawati/ind epth/5e9a5551954e4/retail-minimarket-masih-tumbuh-1000-gerai-tiap-tahun] diakses 30 Oktober 2021.
- [2] Duncan, Phillips and Hollander. 1981. Manajemen Toko Eceran: Balai Aksara. Jakarta.
- [3] B. Alma. 2014. Manajemen Pemasaran dan Pemasaran Jasa: CV

Alfabeta. Bandung.

- [4] Gunawan, A. X. A. Sim, F. Halim, M. H. Simanullang dan M. F. Siregar. 2015. "Pengembangan Aplikasi Market Basket Analysis Menggunakan Algoritma Generalized Sequential Pattern pada Supermarket"., Seminar Nasional Aplikasi Teknologi Informasi (SNATI 2015), pp. 1–6.
- [5] Y. Ambarwati, N. Rachma dan F. Rahman. 2016. "Pengaruh Pemilihan Tata Letak Produk, Harga Dan Kelengkapan Produk Terhadap Keputusan Pembelian Pada Royal ATK (Studi Kasus Mahasiswa FEB Angkatan 2016 Universitas Islam Malang)"., e Jurnal Riset Manjemen, Vol. 9(24), pp. 16–31.
- Purwantoro. 2019. "Pengaruh Pemilihan Tata Letak Produk, Harga Dan Kelengkapan Produk Terhadap Keputusan Pembelian Pada Swalayan Grace Mart Bangun Jaya"., HIRARKI Jurnal Ilmiah Manajemen dan Bisnis, Vol. 1(2), pp. 12–17.
- E. L. Hutahaean, M. Safii dan B. E. Damanik. 2020. "Impementasi Algoritma Apriori Pada Sistem Persediaan Barang"., *JIKO (Jurnal Informatika dan Komputer)*, Vol. 3(3), pp. 173–180.
- A. Malau, E. Buulolo dan K. Ulfa. [8] 2018. "Aplikasi Data Mining Menggunakan Algoritma Generalized Sequential Pattern (GSP) untuk Menentukan Aturan Assosiasi pada Transaksi Peminjaman Buku di Perpustakaan STMIK Budidarma Medan"., Jurnal Pelita Informatika, Vol. 6(4), pp. 457-460.
 - G. S. Budhi, A. Handojo dan C. O.



- [9] Wirawan. 2009. "Algoritma Generalized Sequential Pattern Untuk Menggali Data Sekuensial Sirkulasi Buku Pada Perpustakaan UK PETRA"., Seminar Nasional Aplikasi Teknologi Informasi (SNATI 2015), pp. 68–72.
- Supardi, D. E. Ratnawati dan W. F.

 [10] Mahmudy. 2014. "Pengenalan Pola Transaksi Sirkulasi Buku Pada Database Perpustakaan Menggunakan Algoritma Generalized Sequential Pattern"., Doro: Repository Jurnal Mahasiswa PTIK Universitas Brawijaya, Vol. 4(11).
- E. Muningsih. 2016. "Penentuan rekomendasi produk dengan metode data mining asosiasi generalized sequence pattern (gsp)"., Seminar Riset Teknologi Informasi (SRITI), pp. 218–224.
- M. J. Zaki. 1997. "Fast Mining of [12] Sequential Patterns in Very Large Databases"., *Technical Report*, pp. 1–28.
- R. Agrawal and R. Srikant. 1995. "Mining sequential patterns"., *Proc.* - *Int. Conf. Data Eng*, pp. 3–14.
- R. Srikant and R. Agrawal. 1996.
 [14] "Mining sequential patterns:
 Generalizations and performance improvements"., Lect. Notes
 Comput. Sci. (including Subser.
 Lect. Notes Artif. Intell. Lect. Notes
 Bioinformatics), Vol. 1057 LNCS,
 pp. 3–17.
- Openxcell. 2017. "Agile [15] Methodology: Why Is It Important For Your Start-up?"., Tersedia [https://www.openxcell.com/blog/a gile-methodology-important-start/] diakses 30 Oktober 2021.